

## ¡SE PARTE DE NIUBIZ Y CONTINUEMOS IMPULSANDO EL DESARROLLO DEL PAÍS REINVENTANDO LA MANERA DE HACER NEGOCIOS!

Somos Niubiz, creamos soluciones con sentido para nuestros clientes, ¡los ciudadanos y el país!

Nuestro propósito es impulsar el desarrollo del país, reinventando la manera de hacer negocios; y lo hacemos poniendo a nuestros clientes en el centro de nuestras decisiones.

### ¿Cómo lo hacemos?

Somos empáticos con nuestros clientes y sus clientes también, acercándonos en todo momento para entender sus verdaderas necesidades y así crear soluciones con sentido que garanticen su mejor experiencia. Nos caracteriza la curiosidad por aprender y cuestionar lo convencional, nos atrevemos a equivocarnos y trabajamos siempre de manera colaborativa para alcanzar juntos grandes resultados, sin perder siempre la chispa y el buen humor.

**¡Nos gusta reimaginarlo todo! Porque REIMAGINAR está en nuestro ADN y juntos, #NadaNosDetiene**

¿Eres de los que le gusta reinventarse constantemente para sacar ese #LadoNiu que te impulsa a siempre dar lo mejor de ti? Si la respuesta es así, entonces... ¡Sigue leyendo!

Buscamos un **HEAD DE GROWTH** que sean apasionados por aportar ideas y tomar las oportunidades que ofrecemos en Niubiz para continuar impulsando el desarrollo del país, reinventando la manera de hacer negocios

### ¿Cuál será tu desafío?

- Liderar la estrategia de optimización de los canales digitales de adquisición de la empresa, con la finalidad de encontrar oportunidades de mejora y escalarlas para mejorar los ratios de conversión de cada canal
- Liderar la estrategia de retención del parque de clientes, accionando a través de medios digitales, e interviniendo en su ciclo de vida (activación, incremento, blindaje, winback)
- Análisis constante del funnel de adquisición y clientes. Constante experimentación en los diferentes canales con el fin de optimizar los flujos de adquisición y el ciclo de vida del cliente. Trabajar en conjunto con las áreas internas para poner en marcha estas acciones y escalarlas.
- Trabajo con la agencia que ejecuta el desarrollo de nuestros canales digitales de adquisición, con el fin de realizar implementaciones de campañas, estrategias comerciales o experimentación
- Gestionar, ejecutar y asegurar el cumplimiento del end to end de la estrategia de Growth

- Velar por la correcta inversión del presupuesto de growth y retención, con el fin de lograr la mayor eficiencia

## ¿Qué buscamos?

Personas que nada los detenga para afrontar retos y que quieran reinventar la manera de hacer negocios en el país.

- Profesionales de administración, Ingeniería de Sistemas o afines
- Especialización en Digital Marketing Strategy, Data Analytics, Product Development, Comunicaciones, Publicidad, Marketing, diseño o Administración.
- Experiencia en las áreas de Marketing Online y SEO, adquisición de clientes, Public Relations (PR), medios de pago y de propiedad, Pay Per Click (PPC) y Conversion Rate Optimization (CRO).
- Control avanzado de los canales online de promoción, como Facebook Ads y medios de comunicación social como Facebook, Twitter, Instagram, etc.
- Conocimientos avanzados en nuevas tecnologías, analítica web, desarrollo de producto, junto con estadística, UX o diseño de marca, pruebas, textos publicitarios
- Experiencia como CM, cargos similares o en agencia creativa
- Conocimientos avanzados en Google Services Metodología Growth y Marketing Digital
- Inglés Avanzado.

## ¿Qué te ofrecemos?

**¡La era híbrida llegó para quedarse y nosotros estamos listos!** En nuestro HUB Niubiz podrás asistir para co-crear proyectos y soluciones con y para nuestros clientes... y de manera voluntaria 🙋😊

**La familia es lo más importante** y por eso ofrecemos licencias por maternidad y paternidad extendidas 👶👶🍼 y días libres por temas personales.

**Sabemos lo elemental que es tener un balance entre la vida personal y profesional,** por eso te ofrecemos horarios flexibles en donde trabajamos todos los viernes del año hasta las 2pm. Además, ¡queremos que celebres tu cumpleaños como se debe! Por lo que tienes el día libre para pasarlo con y/o como tú quieras. Por último, para estar más que seguros que tu balance entre el trabajo y vida personal sea el adecuado, tienes la oportunidad de tomar 4 tardes libres en cualquier momento del año. 🎉👤

**Queremos acompañarte en el cuidado de tus finanzas,** por lo que te ofrecemos prestamos sin intereses, tipo de cambio preferencial, préstamo de seguro vehicular y una plataforma llena de descuentos en muchos establecimientos comerciales. 💰🎯

**¡Si hay algo que nos gusta mucho es pasarla bien!** Tú y tu familia podrán ser parte de eventos de integración y celebración por fechas especiales. 👥👥👥

**¡Nunca dejamos de aprender!** Y para que sigas potenciando tu #LadoNiu tenemos acceso a certificaciones internacionales, descuentos en universidades, post grado y más.



¡Estamos listos para nuevos retos! Y tú, ¿te atreves a sumarte? ❤️👊